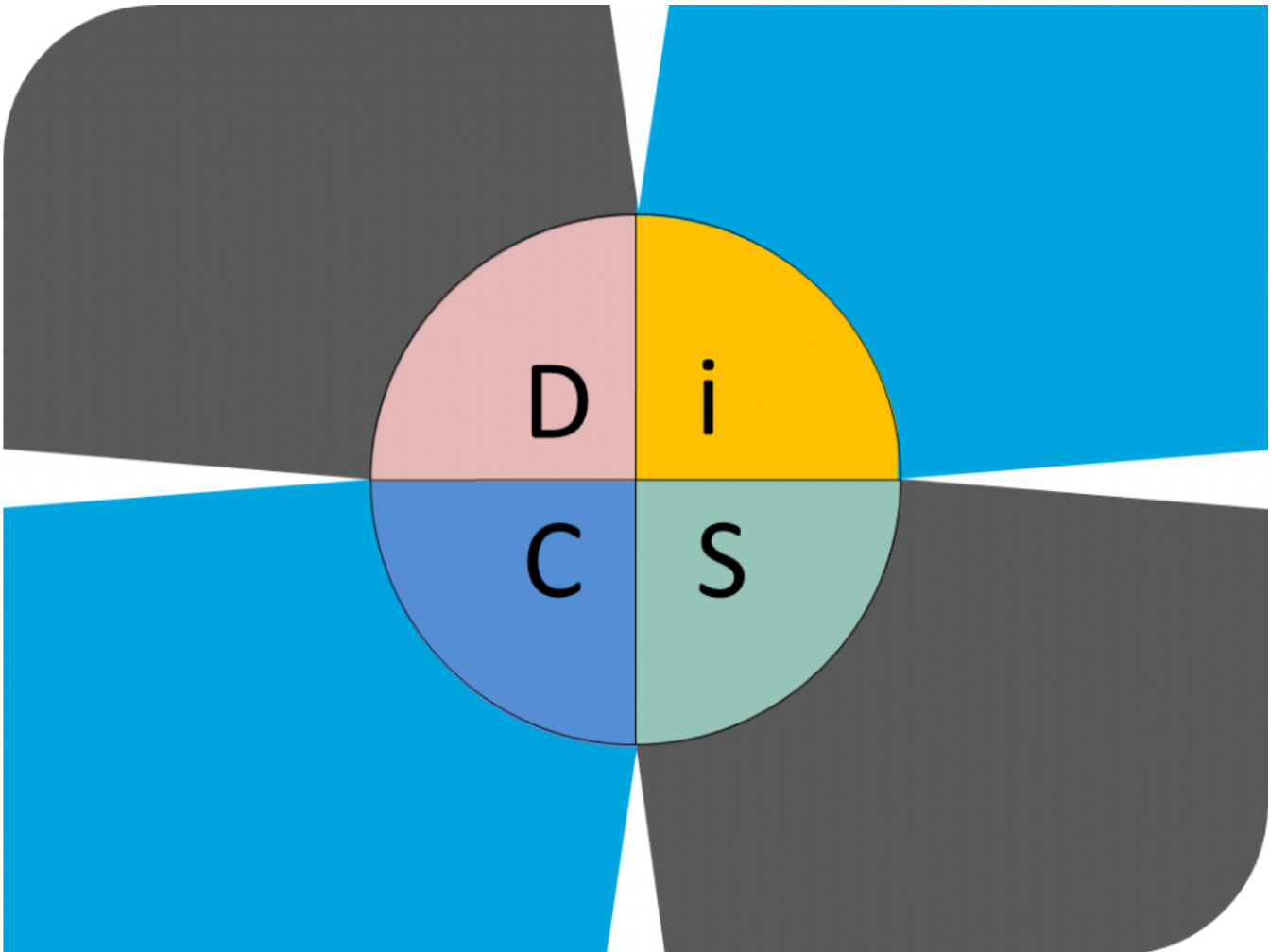


İNSAN YETENEKLERİ YÖNETİMİ

SATIŞ BECERİLERİ

Örnek Kişi
29.06.2020



Geleneksel satış süreçlerine kişisel yatkınlığı ölçer

Örnek Kişi, için geleneksel satış süreciyle ilgili bir değerlendirmenin bir özeti aşağıda yer almaktadır. Bu değerlendirmede kullanılan her bir satış becerisi için normal aralık sarı renk ile gösterilmiştir. Kırmızı bölüm normalin altındaki gelişmeye açık alanı, yeşil bölüm ise normalin üstündeki güçlü yönü ifade etmek için kullanılmıştır. Mavi renkli bar bireyin doğal olarak ilgili yetkinlik için sahip olduğu potansiyeli, mavi üçgen ise çalışma ortamında bu yetkinliğini ne derecede kullandığını gösterir.

